

戦略マイスター

Strategy Master

食品卸業様向けの新たな形 戦略型販売管理のご提案

細やかな単価設定

得意先に応じて商品の売値が値入率で細やかな設定が出来ます。
(通常 12 パターン 特売 4 パターン)

見積のパターン化

通常・特売・季節物等多数のパターン登録が可能。これにより、リピート状況を一目で把握する事が可能です。(経過監視可能)

戦略的な単価入力

戦略単価入力による見積印刷で得意先様へアタック！
入力した戦略単価がどのくらいの値入率なのか表示されるので、単価決定責任者に限らずギリギリの駆け引き設定が誰にでも簡単に出来ます。

入力時の状況把握

得意先の単価・商品に設定されている単価・在庫状況・予約状況等が1画面で確認頂けます。

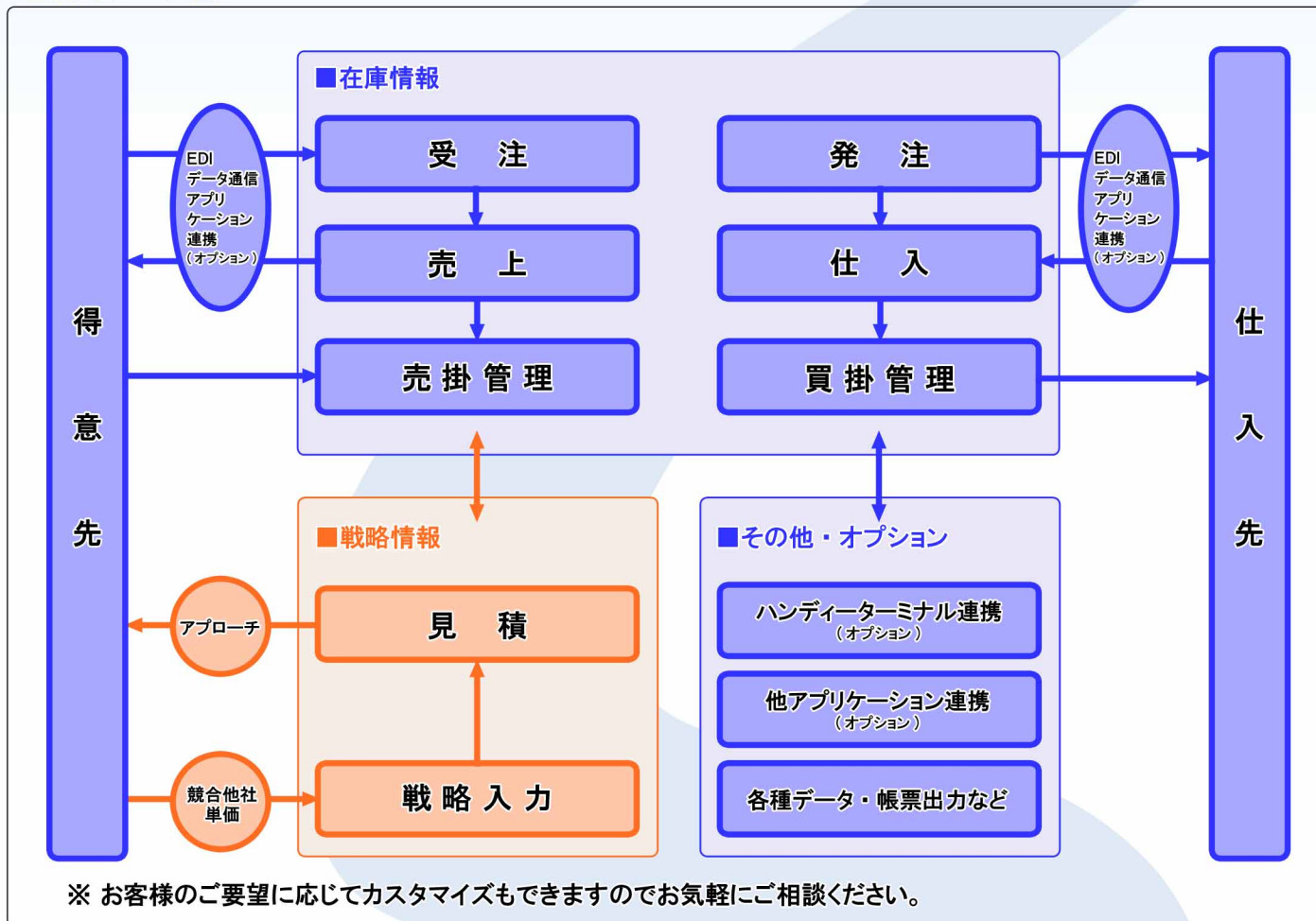
自動発注データ作成

1日の平均出庫数・残在庫・リードタイム・上限在庫より計算して発注すべきデータを発注伝票として自動作成します。
発注書出力データは、仕入伝票に連動します。

営業活動の進捗把握

経営側の方は、得意先別商品取引状況等の分析表でリピート状況・営業マンの努力の度合いを把握する事が出来ます。

全体イメージ図



OS

Windows 2003 Server
Windows XP
Windows 7

提供・販売形態

間接販売可能
(お問い合わせください)

メモリ

512MB 以上 (推奨1GB以上)

価格 (ソース開示なし)

¥75,000- (スタンドアローン) ~
クライアントサーバーでの導入の場合、クライアント
台数分の uniPaaS 実行ライセンスが必要となります。

Magicバージョン

Magic uniPaaS V1

データベース

Pervasive V8 以降
ご要望でSQL-Serverにも対応可

●Microsoft Windows は米国 Microsoft Corporation の米国およびその他の国における登録商標です。●その他、使用している会社名、製品名は、各社の登録商標または商標です。
●本資料に記載されているシステム名、製品名などには、必ずしも商標表示 (TM、(R)) を付記していません。

■ソフト開発・販売元

株式会社 シード

〒360-0044
埼玉県熊谷市筑波2-49-12 ウイングコート3F
TEL : 048 - 599 - 3636 FAX : 048 - 522 - 6766
URL : <http://www.seednet.co.jp>
MAIL : info@seednet.co.jp

■お問い合わせは